

Sterke REBITDA groei met significante schuldreductie

Sint-Katelijne-Waver, België, 6 juni 2017 – Greenyard (Euronext Brussel: GREEN) maakt resultaten bekend over het boekjaar eindigend op 31 maart 2017

Hoogtepunten – boekjaar eindigend op 31 maart 2017

- Omzet¹ steeg met 7,1% tot € 4.249,2m. De groei werd voornamelijk intern (5,3%) en door acquisities (2,7%) gerealiseerd terwijl wisselkoersimpact beperkt negatief was (-1,0%)
 - Fresh realiseerde 5,4% omzetgroei, voornamelijk dankzij groei in de Duitse en Nederlandse markt
 - Long Fresh behaalde een 15,8% hogere omzet dankzij interne groei (2,1%) alsook de incorporatie van Lutèce (16,7%)
 - Horticulture realiseerde een omzetgroei van 3,7% waarvan het merendeel intern (3,1%)
- REBITDA¹ steeg met 7,0% tot € 145,7m. De verbetering van € 9,5m wordt vooral gedreven door:
 - Fresh verbeterde met € 3,8m dankzij omzetgroei in kernmarkten en verbeterde marges in de logistieke activiteiten, gedeeltelijk tenietgedaan door het tekort aan volumes in Q4, die de operationele hefboom beïnvloedde, alsook de activiteiten in de UK
 - Long Fresh toonde een sterke verbetering van € 4,9m dankzij het verbeterde portfolio management, vooral in Frozen, algemene volumegroei, alsook efficiëntieverbeteringen. Dit werd gedeeltelijk tenietgedaan door slechte weersomstandigheden en blijvende prijsdruk binnen Prepared
 - Horticulture's winstgevendheid verbeterde verder dankzij een betere productmix alsook kostenbeheersing, waardoor de marge steeg tot 13,2%
- Nettowinst van € 0,7m. Zonder de éénmalige kosten van de herfinanciering kwam het genormaliseerde nettoresultaat uit op € 21,9m. Dit resulteert in een WPA van € 0,02 en een gecorrigeerde WPA van € 0,51
- Netto financiële schuld daalde met € 58,7m tot € 324,2m JoJ. Dit leidt tot een schuldgraad van 2,2x, een daling t.o.v. 2,8x vorig jaar en 2,8x in september 2016. De verbetering werd gedreven door operationele kasstroom alsook een daling van het werkkapitaal. Bovendien is een significant deel van de aandeleninkoop aangekondigd in maart, ten belope van € 16,4m, reeds vervat in dit cijfer
- De gerealiseerde cash besparingen op belastingen bedroegen € 1,3m
- In december vorig jaar heeft Greenyard een herfinanciering uitgevoerd die verwacht wordt jaarlijks meer dan € 15m te besparen
- De Raad van Bestuur stelt een stabiel dividend voor van € 0,20 per aandeel

CEO Marleen Vaesen blikt terug op een vruchtbaar jaar 2016/2017:

‘Greenyard realiseerde een gezonde prestatie met sterke omzet en REBITDA groei die gerealiseerd werd in de kernmarkten alsook dankzij de overname van Lutèce. Bovendien verbeterde de balans dankzij een significante daling van de netto financiële schuld, verbeteringen van het werkkapitaal alsook besparingen op interestkosten. Gecombineerd met de gestegen REBITDA daalde de schuldratio. Dit werd bereikt inclusief de éénmalige kosten van de herfinanciering. Deze herfinanciering werd gerealiseerd door het lanceren van een converteerbare obligatie gecombineerd met bankfinanciering en leidt jaarlijks tot minimum € 15m aan interestbesparingen.

We blijven focussen op Greenyard’s strategische prioriteiten die tot winstgevende omzetgroei moet leiden. De groep werd gealigneerd achter een gemeenschappelijke missie, visie en waarden alsook één enkele groepsnaam, Greenyard. Een aantal projecten werden gelanceerd ter ondersteuning van de toekomstige groei alsook om de kostenbasis te verminderen in de toekomst. Binnen Fresh zijn er nieuwe distributiecentra opgericht in Duitsland, België alsook de VS. In Frozen werd een nieuwe fabriek in Polen operationeel. Bij Prepared investeren we in de integratie van Lutèce. De juiste organisatie werd ook op poten gezet om kostensynergieën te realiseren. Bovendien werd corporate HR versterkt om talentontwikkeling te bevorderen ter ondersteuning van toekomstige groei.

Finaal zijn we vol vertrouwen dat Greenyard de juiste strategie alsook prioriteiten heeft gesteld om winstgevende groei te genereren en verder onze positie van globale leider in groenten en fruit in al zijn vormen te versterken. ‘

Figuur 1 – Kerncijfers

(in € miljoen)	FY 15/16 ¹	FY 16/17	JoJ
Omzet	3.967,3	4.249,2	7,1%
REBITDA	136,2	145,7	7,0%
REBITDA marge %	3,4%	3,4%	
Netto resultaat	17,0	0,7	-95,9%
Winst per aandeel	0,38	0,02	-95,8%
Genormaliseerd netto resultaat		21,9	
Netto financiële schuld	382,9	324,2	-15,3%
Netto financiële schuld/REBITDA	2,8	2,2	

Segment bespreking

1 – Fresh

Figuur 2 – Omzet & REBITDA evolutie

(in € miljoen)	15/16 ¹	16/17	JoJ
Omzet	3.248,8	3.425,8	5,4%
REBITDA	75,4	79,2	5,1%
REBITDA marge	2,3%	2,3%	

De omzet van Fresh nam met 5,4% toe met een interne omzetgroei van 6,0%. Deze groei is gedreven door sterke prestaties in de Duitse en Nederlandse markt. Groeimarkten toonden een gemengd beeld. Het VK werd geraakt door de Brexit, met een druk op retail prijzen als gevolg. Frankrijk en de VS daarentegen realiseerden een omzetgroei boven het gemiddelde van het segment. De vertraging t.o.v. de eerste jaarhelft is voornamelijk verklaard door de koude weersomstandigheden in Q4, resulterend in tekorten. Zoals ook in de eerste jaarhelft evolueerden prijzen positief onder voortdurende productmix verbeteringen, gedreven door een sterke vraag naar exoten, Ready-To-Eat en mixen. De volume evoluties waren negatief door de tekorten in Q4.

REBITDA groeide met 5,1% met stabiele marges op 2,3%. De verbetering van € 3,8m is te danken aan de Duitse en Nederlandse markt alsook een verbeterde prestatie van de logistieke activiteiten. Deze werden echter gecompenseerd door de tekorten in Q4. Ook de prijs- en margedruk in de retailmarkt van het VK beïnvloedde de marges, voornamelijk in Q3 en Q4.

2 – Long Fresh

Figuur 3 – Omzet & REBITDA evolutie

(in € miljoen)	FY 15/16	FY 16/17	JoJ
Omzet	646,1	748,3	15,8%
REBITDA	51,6	56,5	9,6%
REBITDA marge	8,0%	7,6%	

Long Fresh realiseerde een sterke omzetgroei grotendeels dankzij de overname van Lutèce die plaatsvond op 31 maart 2016. De consolidatie van Lutèce verhoogde de omzet met bijna 17%. De interne omzetgroei bedroeg 2,1% vooral dankzij een verbeterde prijs/mix. Een verbeterde prijs/mix was veelal van toepassing op Frozen terwijl de prijsomgeving binnen Prepared verbeterde maar nog steeds negatief was. Vreemde munten hadden een negatieve impact (-3,0%) door het zwakke Pond.

Na een lichte daling in H1 verbeterde de REBITDA aanzienlijk in H2 (+23,4%) waardoor de groei op jaareinde bijna 10% bereikte. De stijging is het gevolg van continue verbeteringen in de product

mix (vooral Frozen), volgehouden kosten-efficiëntie, een herstel van de situatie in Moréac alsook de contributie van Lutèce. Dit werd deels gecompenseerd door moeilijke productierendementen (moeilijke weersomstandigheden) alsook de bovenvermelde prijsdruk binnen Prepared.

3 – Horticulture

Figuur 4 – Omzet & REBITDA evolutie

(in € miljoen)	15/16 ¹	16/17	JoJ
Omzet	72,4	75,1	3,7%
REBITDA	9,2	9,9	7,7%
REBITDA marge	12,8%	13,2%	

Terwijl de omzet daalde met 2,5% in H1, werd dit meer dan gecompenseerd in H2 (+10,3%) waardoor de jaaronzet met 3,7% steeg. Het merendeel van deze groei is intern (3,1%) dankzij een aanhoudende sterke vraag voor nieuwe, innovatieve producten gecombineerd met groei in Polen en België. In H2 verbeterde Horticulture zijn producttoevoer aanzienlijk dankzij de overname van Nesterovskoye in Rusland, waarbij toekomstige groei werd veiliggesteld. De overname had een positieve impact op de omzet van 0,6%.

REBITDA steeg met 7,7% waarbij de marge verbeterde met 40bp tot 13,2%. Dit werd gedreven door een verbeterde productmix, lagere transportkosten alsook strenge kostenbeheersing.

Niet-recurrente elementen

Figuur 5 – Niet-recurrente elementen van bedrijfsactiviteiten

(in € miljoen)	15/16 ¹	16/17	JoJ
Herstructureringen en waardeverminderingen	-3,2	-5,8	-2,6
Fusie & overname kosten	-6,1	-0,9	5,2
Lutèce badwill	18,0	0,0	-18,0
Geschillen	-4,0	0,0	4,0
Andere	-1,3	-1,6	-0,3
Totale niet-recurrente elementen	3,4	-8,2	-11,6

De niet-recurrente elementen bedroegen € -8,2m vergeleken met een positieve € 3,4m vorig jaar door de badwill van Lutèce. Hierdoor is de impact op EBIT significant met een schommeling van € -11,6m. De voornaamste factor binnen herstructureringen en waardeverminderingen zijn gerelateerd aan de centralisatie van Fresh Direct, deel van Fresh, naar Sint-Katelijne-Waver, aangekondigd in April vorig jaar. De rest heeft betrekking op andere, niet-recurrente operationele elementen.

Netto financiële inkomsten & kosten

Figuur 6 – Netto financiële inkomsten/ (kosten)

(in € miljoen)	FY 15/16 ¹	FY 16/17	JoJ
Interestuitgaven (inclusief IRS en FV correcties)	-43,7	-61,5	-17,8
- <i>Interestkosten, factoring, IRS</i>	-43,6	-36,6	7,0
- <i>fair value aanpassing, hoogrentende obligatie boete</i>	0,0	-24,9	-24,9
Aanpassingen nr. marktwaarde & wisselkoersresultaten	-5,8	-4,6	1,2
Andere financiële kosten (inclusief amortisatie)	-6,2	-6,4	-0,2
Netto financiële inkomsten & kosten	-55,7	-72,5	-16,8

De onderliggende interestbesparingen bedroegen € 7,0m JoJ. Hiervan is € 3,9m het resultaat van de herfinanciering (zie hieronder). De resterende € 3,1m komt door de besparingen dankzij de lagere schuld.

De totale interestlasten stegen daarentegen met € 17,8m JoJ. Deze stijging is volledig verklaard door de herfinanciering. De impact hiervan bedraagt € 24,9m opgesplitst tussen:

- € 11,3m door de vervroegde terugbetaling van de hoogrentende obligatie
- € 13,6m fair value aanpassing van de converteerbare obligatielening. Dit is het resultaat van de sterke stijging van de aandelenkoers, hetgeen een significante stijging van de optiewaarde, vervat in de converteerbare obligatielening, als gevolg heeft.

Herfinanciering van Greenyard

In december 2016 herfinancierde Greenyard zijn uitstaande hoogrentende obligatie (€ 285m) en bestaande kredietfaciliteiten (€ 263m) met een € 125m converteerbare obligatielening, met een interestvoet van 3,75%, alsook € 375m bankfinanciering. Laatstgenoemde is opgesplitst tussen een € 150m termijnlening en een wentelkrediet van € 225m.

Hierdoor wordt verwacht dat de gemiddelde jaarlijkse interestvoet zakt van 6,3% naar 3,5% waardoor er jaarlijks meer dan € 15m wordt bespaard met een éénmalige kost van € 18m. Bovendien stijgt de gemiddelde looptijd van de financieringslijnen naar 4,4 jaar.

Belastingen & nettowinst**Figuur 7 – Belastingen & nettowinst**

(in € miljoen)	FY 15/16 *	FY 16/17	JoJ
Winst voor belastingen	29,4	0,8	-28,6
Belastingen	-12,4	-0,1	12,3
Nettowinst	17,0	0,7	-16,3
Nettowinst - deel van de Groep	16,7	0,9	
Eénmalige herfinancieringskosten		24,9	
Belastingen aan 33,99% **		-3,8	
Nettowinst - deel van de Groep, exclusief éénmalige herfinancieringskosten		21,9	

* FY 15/16 bevat slechts 9,5 maanden Fresh en Horticulture waardoor de periodes niet vergelijkbaar zijn

** Belastingvoet toepasbaar op de € 11,3m boete van hoogrentende obligatie terwijl fair value aanpassing op de converteerbare obligatie vrijgesteld is

De belastingen bedroegen € 0,1m. Dit impliceert een geconsolideerde belastingvoet van 9%. Deze lage belastingvoet is gedreven door éénmalige belastingvoordelen door het stroomlijnen van de bedrijfsstructuur alsook structurele verbeteringen naar een lagere effectieve belastingvoet.

De nettowinst vertoont een sterke daling JoJ tot € 0,7m, voornamelijk verklaard door éénmalige kosten gerelateerd aan de herfinanciering. Exclusief deze uitzonderlijke zaken en bij toepassing van de Belgische belastingvoet komt het genormaliseerd netto resultaat uit op € 21,9m.

Financiële positie**Kasstroom****Figuur 8 – Kasstroombtabel**

(in € miljoen)	FY 15/16 *	FY 16/17	JoJ
EBIT	73,2	73,4	0,2
Aanpassingen voor hoofdzakelijk niet-geldelijke posten	34,4	54,4	20,0
Toename (-)/afname werkkapitaal	126,1	74,6	-51,5
Betaalde winstbelastingen	-15,5	-10,2	5,3
Kasstroom uit bedrijfsactiviteiten	218,3	192,2	-26,1
Aankopen (inclusief dochterondernemingen & deelnemingen)	-61,5	-49,9	11,6
Verkopen (inclusief dochterondernemingen & deelnemingen)	16,4	6,9	-9,5
Kasstroom uit investeringsactiviteiten	-45,0	-43,0	2,0
Opname/Terugbetaling (-) van schuldinstrumenten	-45,3	-85,9	-40,6
Rentelasten & financieel inkomsten / kosten (-)	-32,8	-64,1	-31,3
Kapitaalverhoging	25,6	0,0	-25,6
Dividenduitkering	0,0	-8,9	-8,9
Aankoop eigen aandelen	0,0	-16,4	-16,4
Kasstroom uit financieringsactiviteiten	-52,5	-175,4	-122,9
Effect van wisselkoersfluctuaties	-3,2	1,0	4,2
NETTO TOENAME IN GELDMIDDELEN & KASEQUIVALENTEN	117,6	-25,2	-142,8

* FY 15/16 bevat slechts 9,5 maanden Fresh en Horticulture waardoor de periodes niet vergelijkbaar zijn

Het kasstroomoverzicht zoals hierboven getoond, is op geconsolideerde basis. Hierdoor kan de evolutie niet worden vergeleken met vorig jaar – Belangrijkste vaststellingen:

- De kasstroom uit operationele activiteiten bleef op een hoog niveau, ondanks de impact van Fresh vorig jaar gezien zijn sterk negatieve werkkapitaal. De beperkte daling, t.o.v. een hoge vergelijkingsbasis, is dankzij het solide bedrijfsresultaat, de hogere correctie voor niet-geldelijke posten en een sterke daling van het werkkapitaal (zie “Werkkapitaal”). De sterke daling van de betaalde winstbelastingen is de resultante van de inspanningen ter verbetering van onze belastingvoet.
- De kasstroom uit investeringsactiviteiten toont, ondanks de volledige consolidatie, een kleine daling omdat investeringen lager zijn JoJ vooral door timing (zie “Investerings”).
- De kasstroom uit financieringsactiviteiten vertoont een significante verslechtering door de herfinanciering (€ 18m uitstroom), het 12 maanden consolidatie-effect, de uitbetaling van het eerste dividend alsook het inkoopprogramma eigen aandelen.

Investeringsen

De totale investeringen bedroegen € 49,9m, hetgeen een daling van € 11,6m JoJ impliceert. Het grootste deel was gerelateerd aan capaciteitsuitbreidingen gevolgd door onderhoudsinvesteringen en efficiëntie-gerelateerde investeringen:

- Bij Fresh was de daling in lijn met de totale daling voornamelijk verklaard door fasering, hetgeen volgend boekjaar zal leiden tot een stijging. Investeringsen zijn voornamelijk gerelateerd aan onderhoud alsook uitbreiding van de koelssystemen en rijpkamers. Het grootste deel is geïnvesteerd in de kernlanden zijnde Duitsland, Nederland en België (centralisatie van Fresh Direct).
- Bij Long Fresh was er een zeer sterke daling JoJ maar dit is voornamelijk verklaard door timing van de investeringen met een te verwachten inhaalbeweging volgend boekjaar.
- Investeringsen in Horticulture waren stabiel op het huidige genormaliseerde niveau.

Netto financiële schuld

De netto financiële schuld per 31 maart 2017 bedroeg € 324,2m, hetgeen een daling JoJ weerspiegelt van € 58,7m of 15,3%. Gecombineerd met de REBITDA stijging daalde de netto financiële schuld/REBITDA naar 2,2x t.o.v. 2,7x in H1 en 2,8x op 31 maart 2016.

Deze daling jaar-op-jaar is een sterke prestatie gezien Greenyard doorgaat met investeringen, de herfinanciering leidde tot belangrijke éénmalige kasuitstromen (€ 18m in totaal) alsook het inkoopprogramma eigen aandelen resulteerde in een uitstroom van € 16,4m. Zonder het inkoopprogramma zou de netto financiële schuld € 307,8m bedragen, oftewel een daling van € 75,1m JoJ.

Werkkapitaal

Het werkkapitaal daalde tot -€ 139,1m t.o.v. -€ 68,1m vorig jaar. Dit vertaalt zich in een werkkapitaal op omzet ratio van -3,3% t.o.v. -1,7% vorig jaar. De stijging met 160bp is voornamelijk verklaard door de stijging van de factoring (>100 bp). Op jaareinde bedroeg de factoring €405,4m, hetgeen een stijging van € 46,9m inhoudt.

Vooruitzichten

De Raad van Bestuur en het management menen dat het bedrijf goed gepositioneerd blijft om verdere, winstgevendende groei te realiseren en om synergieën van de bedrijfscombinatie te verwezenlijken in de toekomst.

Gebeurtenissen na balansdatum

Tussen 31 maart 2017 en 6 juni 2017 hebben zich geen belangrijke gebeurtenissen voorgedaan.

Wijzigingen in de consolidatiekring

De moedervennootschap van de groep is Greenyard NV, gevestigd te Sint-Katelijne-Waver, België. De dochterondernemingen en geassocieerde ondernemingen van de groep per 31 maart 2017 zijn identiek aan deze opgenomen in het jaarverslag per 31 maart 2016, behalve:

- Op 28 juli 2016 verwierf Greenyard een minderheidsbelang van 30% in de JV met Bardsley Farms Ltd, een premium appel- en fruitproducent uit het Verenigd Koninkrijk.
- Op 2 september 2016 kondigde Greenyard de verkoop van haar aandeel in H-Pack en H-Fruit aan.
- Op 26 november 2016 kocht Greenyard een 84,7% belang in Nesterovskoye PSC waardoor de turfvoorraad van Horticulture werd uitgebreid.

Verklaring van de commissaris

De commissaris heeft bevestigd dat zijn controlewerkzaamheden, die ten gronde zijn afgewerkt, geen betekenisvolle correcties aan het licht hebben gebracht die in de boekhoudkundige informatie, opgenomen in het persbericht, zouden moeten worden doorgevoerd. De commissaris neemt zich voor om, tenzij de omstandigheden zouden wijzigen, een verklaring zonder voorbehoud uit te geven.

Financiële kalender

- Q1 trading update 2017/2018	29 augustus 2017
- Algemene Vergadering	15 september 2017 – 14u
- halfjaarresultaten 2017/2018	21 november 2017

Voor meer informatie, gelieve contact op te nemen met Greenyard:

Marleen Vaesen, CEO
T +32 15 32 42 97
marleen.vaesen@greenyard.group

Carl Peeters, CFO
T +32 15 32 42 69
carl.peeters@greenyard.group

Over Greenyard

Greenyard (Euronext Brussels: GREEN) is een globale marktleider in verse en bereide groenten & fruit, bloemen & planten en substraten. De Groep bedient een klantenbasis die onder andere de belangrijkste retailers in Europa omvat en biedt efficiënte en duurzame oplossingen voor klanten en leveranciers door aanbod van superieure producten, marktleidende innovaties, operationele excellence en een uitstekende dienstverlening.

Onze visie is mensen helpen gezonder te leven door hen te laten genieten van groenten en fruit op elk moment, op een makkelijke, snelle en aangename manier, met respect voor de natuur.

Greenyard telt meer dan 9,000 werknemers en is actief in 25 landen wereldwijd. Greenyard beschouwt haar werknemers en de relaties met haar belangrijkste klanten en leveranciers als haar belangrijkste activa die haar in staat stellen een omzet van ongeveer € 4,25 miljard op jaarbasis te realiseren.

www.greenyard.group

Disclaimer

Deze persmededeling werd door het management van Greenyard NV (de Vennootschap) opgesteld. Zij bevat informatie over de Vennootschap en haar dochtervennootschappen. Behoudens anderszins vermeld, is de inhoud van dit persbericht afkomstig van de Vennootschap. Deze persmededeling bevat verklaringen en inschattingen over verwachte toekomstige prestaties. Dergelijke verklaringen en inschattingen zijn gebaseerd op diverse veronderstellingen en ramingen over bekende en onbekende risico's, onzekerheden en andere factoren, die redelijk werden geacht op het ogenblik waarop ze werden gemaakt, maar al dan niet correct kunnen blijken te zijn. Werkelijke gebeurtenissen zijn moeilijk te voorspellen en kunnen afhankelijk zijn van verschillende niet-controleerbare factoren. Bijgevolg kunnen werkelijke resultaten, financiële voorwaarden, prestaties of verwezenlijkingen, of marktresultaten uiteindelijk aanzienlijk verschillen van enige toekomstige resultaten, prestaties of verwezenlijkingen die in dergelijke verklaringen of inschattingen expliciet of impliciet opgenomen zijn. Gelet op deze onzekerheden, worden geen verklaringen inzake nauwkeurigheid of volledigheid van dergelijke toekomstgerichte verklaringen, voorspellingen en inschattingen gedaan. Geen verklaringen of waarborgen, expliciet of impliciet, worden of zullen worden gegeven met betrekking tot dit persbericht of iedere andere schriftelijke of mondelinge informatie aangaande verder onderzoek van de Vennootschap die aan een ontvanger beschikbaar wordt gesteld en geen verantwoordelijkheid of aansprakelijkheid hiervoor wordt of zal worden aanvaard door de aandeelhouders van de Vennootschap of haar bestuurders, directieleden, werknemers of vertegenwoordigers. De aandeelhouders van de Vennootschap en haar respectievelijke dochtervennootschappen en verbonden vennootschappen alsook hun bestuurders, directieleden, werknemers en vertegenwoordigers doen uitdrukkelijk afstand van elke aansprakelijkheid op grond van afwijkingen of weglatingen in deze persmededeling. Met deze persmededeling verbindt de Vennootschap zich niet tot enige verplichting om de informatie vervat in het persbericht of enige andere informatie te actualiseren dan wel om bijkomende informatie te bezorgen of om enige zichtbare onnauwkeurigheden te verbeteren. Verschillen in afronding kunnen voorkomen doordat de cijfers in miljoen € worden weergegeven. Indien verplicht, zal deze persmededeling aan de FSMA worden bezorgd. Deze persmededeling is beschikbaar in het Engels en het Nederlands. In geval van verschillen tussen beiden versies, zal de Nederlandse versie voorrang hebben. In geval van geschillen met betrekking tot dit document zullen uitsluitend de rechtbanken en hoven van Antwerpen, afdeling Mechelen bevoegd zijn. Dit document is onderworpen aan Belgisch recht.

Definities

EBIT	Operationeel resultaat
REBITDA	EBIT gecorrigeerd voor afschrijvingen en bijzondere waardeverminderingen exclusief niet-recurrente elementen en EBIT gecorrigeerd voor afschrijvingen en bijzondere waardeverminderingen van beëindigde activiteiten van beperkte omvang.
Leverage	Netto financiële schuld/ REBITDA
Non-recurring items	Niet-recurrente elementen zijn opbrengsten en kosten die naar het oordeel van het management als dusdanig moeten worden gerapporteerd op grond van hun omvang of aard. Verrichtingen die aanleiding kunnen geven tot niet-recurrente elementen zijn voornamelijk herstructureringen, bijzondere waardeverminderingen, winsten of verliezen uit desinvesteringen en uit IFRS 3-overname-accounting.

¹ Voor de vergelijkbaarheid zijn de cijfers van FY15/16 in dit persbericht gebaseerd op pro-forma, niet-geauditeerde managementcijfers voor alle aspecten van de winst- en verliesrekening alsof Fresh en Horticulture volledig opgenomen werden in FY 15/16, tenzij anders vermeldt.

APPENDIX 1: Geconsolideerde winst- en verliesrekening

Geconsolideerde winst- en verliesrekening (in € miljoen)	FY 15/16	FY 16/17
Omzet	3.203,2	4.249,2
Kostprijs van de omzet	-2.968,8	-3.942,9
Brutowinst/verlies (-)	234,4	306,3
Verkoop-, marketing- en distributiekosten	-72,9	-97,3
Beheers- en administratiekosten	-108,7	-135,8
Overige bedrijfsopbrengsten	8,2	8,9
Aandeel in de winst/verlies (-) van de deelnemingen opgenomen volgens de vermogensmutatiemethode	-0,6	-0,5
EBIT voor éénmalige opbrengsten en kosten	60,4	81,6
Eénmalige opbrengsten/kosten (-) van operationele activiteiten	12,8	-8,2
EBIT	73,2	73,4
Interestkosten	-36,6	-50,1
Interestopbrengsten	1,7	1,8
Overig financieel resultaat	-8,9	-24,3
Financieel resultaat	-43,8	-72,6
Winst/verlies (-) voor belastingen	29,4	0,8
Belastinglasten (-)/baten	-12,4	-0,1
Winst/verlies (-) van de periode uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	17,0	0,7
Toe te rekenen aan:		
Aandeelhouders van de Groep	16,7	0,9
Minderheidsbelangen	0,3	-0,2

* EBIT voor niet-recurrente bedragen kan worden gereconcilieerd met REBITDA door hoofdzakelijk afschrijvingen toe te voegen

APPENDIX 2: Geconsolideerde balans

ACTIVA (in € miljoen)	FY 15/16	FY 16/17
VASTE ACTIVA	1.286,2	1.265,2
Materiële vaste activa	380,9	376,0
Goodwill	589,9	591,9
Immateriële vaste activa	249,7	238,5
Biologische activa	21,1	20,4
Andere financiële activa	0,2	0,2
Deelnemingen opgenomen volgens de vermogensmutatiemethode	7,1	9,0
Uitgestelde belastingvorderingen	10,9	22,6
Handels- en overige vorderingen	26,4	6,7
VLOTTENDE ACTIVA	800,3	725,5
Biologische activa	0,1	0,1
Vorraden	293,6	296,2
Handels- en overige vorderingen	360,9	313,9
Andere financiële activa	7,8	2,0
Geldmiddelen en kasequivalenten	137,9	113,2
TOTAAL ACTIVA	2.086,5	1.990,7

EIGEN VERMOGEN EN VERPLICHTINGEN (in € miljoen)	FY 15/16	FY 16/17
EIGEN VERMOGEN	728,3	706,2
Geplaast kapitaal	288,4	288,4
Uitgiftepremies en andere kapitaalinstrumenten	317,9	317,9
Geconsolideerde reserves	114,7	91,3
Gecumuleerde omrekeningsverschillen	-4,4	-2,9
Minderheidsbelangen	11,7	11,6
LANGLOPENDE VERPLICHTINGEN	534,9	517,7
Voorzieningen met betrekking tot pensioenen en soortgelijke rechten	21,6	21,2
Voorzieningen voor overige kosten en schulden	11,4	8,9
Rentedragende schulden	450,3	410,5
Andere financiële schulden	4,4	28,6
Handels- en overige schulden	1,1	1,1
Uitgestelde belastingverplichtingen	46,2	47,5
KORTLOPENDE VERPLICHTINGEN	823,3	766,7
Voorzieningen voor overige kosten en schulden	6,2	0,9
Rentedragende schulden	72,7	8,4
Andere financiële schulden	3,6	0,8
Handels- en overige schulden	740,8	756,6
TOTAAL EIGEN VERMOGEN EN VERPLICHTINGEN	2.086,5	1.990,7

APPENDIX 3: Reconciliatie werkkapitaal en netto financiële schuld

Reconciliatie werkkapitaal (in € miljoen)	31 maart 2017	31 maart 2017	31 maart 2017
	Gerapporteerd	Reconciliatie	Totaal
Voorraden	296,2	-	296,2
Handels- en overige vorderingen (vaste/vlottende) ⁽¹⁾	320,6	-7,4	313,2
Handels- en overige schulden ⁽²⁾	-756,6	8,1	-748,5
Werkkapitaal			-139,1

⁽¹⁾ Lange termijn (financiële) vorderingen (€ 6,9m) en verworven interest opbrengsten (€ 0,5m) worden niet opgenomen in het gerapporteerd werkkapitaal.

⁽²⁾ Vooruitbetaalde interestkosten (€ 8,1m) worden niet opgenomen in het gerapporteerd werkkapitaal.

Reconciliatie netto financiële schuld (in € miljoen)	31 maart 2017	31 maart 2017	31 maart 2017
	Gerapporteerd	Reconciliatie	Totaal
Geldmiddelen en kasequivalenten	-113,2	-	-113,2
Interestedragende schulden (langlopend/kortlopend) ⁽³⁾	418,9	18,6	437,5
Netto financiële schuld			324,2

⁽³⁾ Geactiveerde transactiekosten in verband met de herfinanciering (€ 7,2m) en de netto waarde van de conversieoptie na afschrijvingen (€ 11,5m) worden aangepast om de nominale bedragen van de financiering als onderdeel van gerapporteerde netto financiële schuld te presenteren.