

## PERSBERICHT

# Greenyard Foods – Wereldleider in Fruit en Groenten maakt haar eerste jaarresultaten bekend na de fusie

*Sint-Katelijne-Waver, België, 7 juni 2016, -Greenyard Foods (Euronext Brussel: GRYFO; 'Greenyard Foods', 'de Groep' of 'het bedrijf') maakt vandaag resultaten bekend over het 2e halfjaar alsook volledige boekjaar eindigend op 31 maart 2016*

### Operationele hoogtepunten\* - boekjaar eindigend op 31 maart 2016

- Sinds de fusie met Univeg ('Fresh') en Peatinvest ('Horticulture') in Greenyard Foods op 19 juni 2015 werd de integratie van de teams op de hoofdkantoren afgerond, de financiële rapporteringen gealigneerd en strategische prioriteiten en initiatieven geïdentificeerd
- Omzet was stabiel ondanks de beëindiging van een samenwerking met een belangrijke klant in Fresh en blijvende moeilijke marktcondities in Prepared
- Fresh presteerde in lijn met de verwachtingen en slaagde erin de omzet te doen toenemen door marktaandeel te winnen na de beëindiging van de samenwerking met een belangrijke klant, welke de robuustheid van het Fresh business model onderstreept
- Prepared heeft geleden onder tijdelijke kostenoverschrijdingen als gevolg van de operationele impact van een ERP-implementatie in Frankrijk en prijsdruk, maar deze verbeterde in H2
- Horticulture oversteeg de verwachtingen dankzij een goede veenooft alsook efficiëntie verbeteringen en strakke kostenbeheersing
- In augustus werd een joint venture met Veiling Haspengouw afgesloten die toelaat voor de Groep toegang tot lokaal fruit te verschaffen. Eind maart werd Lutèce overgenomen, een wereldleider in de markt van hoogwaardige champignonconserven, complementair gezien de bestaande activiteiten binnen Canned. Lutèce beschikt over state-of-the-art productiefaciliteiten

### Financiële hoogtepunten\* – boekjaar eindigend op 31 maart 2016

- Omzet is in lijn met vorig jaar (excl. M&A en wisselkoersverschillen) en bedraagt € 3.967,3m
- REBITDA daalt met 5,5% tot € 136,2m. Dit is een 2,9% verbetering, of € 3,9m, vergeleken met September LTM REBITDA van € 132,3m. De daling is voornamelijk te wijten aan Prepared wegens transitie problemen ten gevolge van een ERP-implementatie alsook prijsdruk. Zowel Fresh als Horticulture waren in lijn met de verwachtingen
- Nettowinst van € 17,0m of een EPS van € 38c per aandeel
- Nettoschuld nam af met 9,1%, of € 38,4m, tot € 382,9m hetgeen een leverage is van 2,8x. Dit is een daling tov de 2,9x van vorig jaar, ondanks de overnames van Lutèce, H-Fruit en H-pack alsook aanhoudende hoge investeringen
- Voorziene tax synergieën van € 1,0m werden gerealiseerd
- Solvabiliteit van 34,9%
- Greenyard Foods kondigt dividenduitkering aan – de Raad van Bestuur stelt € 0,2 per aandeel voor

\* Omwille van vergelijking zijn de cijfers in dit persbericht gebaseerd op pro-forma niet-geauditeerde management resultaten. Commentaren verwijzen naar maart '15 LTM vs. maart '16 LTM alsof Fresh en Horticulture opgenomen zijn in de consolidatie van Greenyard Foods voor 12 maanden. Voor de wettelijke consolidatie, waarbij Fresh en Horticulture voor 9,5 maanden zijn opgenomen, verwijzen we naar de annexen.

### CEO Marleen Vaesen over de resultaten van het voorbije boekjaar:

‘Greenyard Foods leverde een degelijke prestatie in het voorbije boekjaar. We hebben een stabiele omzet gerealiseerd ondanks de beëindiging van de samenwerking van een belangrijke klant in Fresh, die jaarlijks meer dan € 300m omzet realiseerde. REBITDA daalde met 5,5%, vooral wegens Prepared door ERP- implementatie problemen in Frankrijk alsook prijsdruk. De verbetering bij Prepared in de tweede jaarhelft was hoopvol. Binnen zowel Fresh als Horticulture zijn de resultaten in lijn met de verwachtingen, hetgeen heeft bijgedragen tot de versterking van het groepsresultaat.

Voor 2016/2017 hebben we de voornaamste prioriteiten geïdentificeerd met een focus op het implementeren van de ‘visie, missie en waarden’, omzetgroei en het realiseren van kostensynergiën en het verbeteren van de ontwikkeling van intern talent hetgeen eveneens een belangrijke prioriteit vormt. We hebben vertrouwen dat we de juist strategie alsook prioriteiten gesteld hebben voor de lange termijn ontwikkeling van het bedrijf waarbij het doel is om een sterke, leidende speler in fruit en groenten in al zijn vormen te creëren. ‘

**Figuur 1 – Kerncijfers - Pro forma cijfers**

(in € miljoen)	Mar '15 LTM	Mar '16 LTM	YoY
Omzet	4.012,2	3.967,3	-1,1%
REBITDA	144,1	136,2	-5,5%
REBITDA marge %	3,6%	3,4%	
Netto resultaat	N/A	17,0	
Nettoschuld	421,3	382,9	-9,1%
Nettoschuld/REBITDA	2,9	2,8	

## Segment bespreking

### 1 – Fresh

**Figuur 2 – Fresh omzet & REBITDA evolutie**

(in € miljoen)	Mar '15 LTM	Mar '16 LTM	YoY
Omzet	3.310,5	3.248,8	-1,9%
REBITDA	75,7	75,4	-0,5%
REBITDA marge	2,3%	2,3%	

Fresh heeft een sterke prestatie geleverd in de 12 maanden eindigend in Maart 2016. De organische omzetevolutie was stabiel tot € 3.248,8m. Deze omzet werd gerealiseerd dankzij solide groei bij bestaande klanten in onze kernmarkten en ondanks de beëindiging van een grote Duitse klant met een jaarlijks omzetcijfer die meer dan 10% van het Fresh-segment voorstelde. De groeiemarkten binnen Fresh (UK, Frankrijk en de US) bleven stijgen en toonde een groei van 11%. Nieuwe investeringen werden gerealiseerd in het jaar hetgeen de toekomstige groei alsook rentabiliteit ten goede zullen komen.

De prijsevoluties waren over het algemeen gezond op het Europese vasteland en de product mix toonde een continue verbetering dankzij sterke groei van exoten, Ready-To-Eat en mixen. De desinvestering van The Fruit Farm Group en andere landbouwactiviteiten heeft de omzet met 2,1% negatief beïnvloed terwijl wisselkoerseffecten een licht positief effect hadden (+0,6%).

REBITDA was zo goed als stabiel (-0,5%) tot € 75,4m. Hierdoor heeft het Fresh segment de margedaling ten gevolge van het beëindigen van een Duitse klant bijna volledig gecompenseerd binnen 12 maanden. Dit kon bereikt worden dankzij een zeer sterke prestatie bij de bestaande klantenbasis gecombineerd met het terug op peil brengen van de winstgevendheid van minder renderende activiteiten. Na een daling met 7,4% in de eerste jaarhelft, was de REBITDA gestegen met meer dan 9% in de tweede jaarhelft.

### 2 – Prepared

**Figuur 3 – Prepared omzet & REBITDA evolutie**

(in € miljoen)	Mar '15 LTM	Mar '16 LTM	YoY
Omzet	635,4	646,1	1,7%
REBITDA	59,9	51,6	-13,9%
REBITDA marge	9,4%	8,0%	

\* Door het aligneren van de P&L classificatie tussen de segmenten is de REBITDA van Prepared Mar'15 LTM negatief beïnvloed ten belope van € 2,7m. Dit resulteert in € 59,9m REBITDA als vergelijkingsbasis vs. € 62,6m gerapporteerd vorig jaar.

Bij Prepared werd een organische omzetgroei genoteerd van 0,7% en wisselkoerseffecten droegen positief bij voor 1,0%. De marktomstandigheden binnen Prepared bleven evenwel moeilijk in Europa, ook in de tweede jaarhelft. Desalniettemin kon de aanhoudende prijsdruk in de markt deels gecompenseerd worden door volume groei alsook continue efficiëntieverbeteringen, lean focus en productmix verbeteringen.

De REBITDA daalde met 13,9% YoY door de operationele impact van een ERP-implementatie in Frankrijk en prijsdruk. Geleidelijk aan verbeterde de REBITDA door de investeringen van de vorige jaren ter verbetering van de efficiëntie. Daardoor steeg de REBITDA met 9,4% in de 2<sup>e</sup> jaarhelft die een stijging toonde van € 2,1m. Hierdoor bleef de daling over het volledige jaar beperkt tot 13,9%, een verbetering ten opzichte van de daling van 27,4% tijdens de eerste jaarhelft.

De problemen gerelateerd aan de ERP transitie in Frankrijk waren de voornaamste oorzaak voor de daling in Prepared met een totale impact over het volledige jaar van € -8,0m. Verschillende herstellen verbeteringsinitiatieven werden reeds geïmplementeerd. De impact van efficiëntieverbeteringen versnelde tot € +4,1m hetgeen meer dan het dubbele tov de eerste jaarhelft (€ 1,9m) vertegenwoordigt. Dit toont duidelijk aan dat voortdurende investeringen steeds meer positiever bijdragen, hetgeen veelbelovend is voor de toekomst.

### 3 – Horticulture

**Figuur 4 – Horticulture omzet & REBITDA evolutie**

(in € miljoen)	Mar '15 LTM	Mar '16 LTM	YoY
Omzet	66,3	72,4	9,2%
REBITDA	8,5	9,2	9,2%
REBITDA marge	12,8%	12,8%	

Horticulture heeft een schitterend jaar achter de rug met een omzetgroei van 9,2%, in lijn met de 10,5% groei van de eerste jaarhelft. De groei is het resultaat van voortdurende solide organische omzetgroei gedreven door innovatieve producten (+4%) gecombineerd met nieuwe, acyclische winterproducten. Deze werden gelanceerd in Augustus en droegen 5% bij aan de omzetgroei.

De verbetering van de REBITDA van 9,2% wordt verklaard door goede veenogosten alsook de sterke omzetgroei. Marges werden ook ondersteund door voortdurende efficiëntieverbeteringen en kostenbeheersing. Desalniettemin was de operationele hefboom afwezig door opstartkosten gerelateerd aan de lancering van nieuwe winterproducten.

### Niet-recurrente elementen

**Figuur 5 – Niet-recurrente elementen boven EBIT**

(in € miljoen)	Mar '16 LTM
Herstructureringen & waardeverminderingen	-3,2
Geschillen	-4,0
Fusie & overname kosten	-6,1
Badwill Lutèce	18,0
Andere	-1,4
<b>Totale Niet -recurrente elementen</b>	<b>3,4</b>

REBITDA is exclusief de niet-recurrente elementen, die de EBITDA positief beïnvloeden met € 3,4m. De niet-recurrente elementen zijn het netto-effect van de Lutèce-badwill van € 18,0m die grotendeels wordt gecompenseerd door M&A kosten van € 6,1m (voornamelijk Greenyard Foods fusie & Lutèce), een oud geschil omtrent importheffingen van € 4,0m en herstructurerings en waardeverminderingen ten belope van € 3,2m.

### **Synergieën**

In het eerste jaar als gecombineerde Groep heeft Greenyard Foods de doelstelling omtrent synergieën gerealiseerd door tax besparingen aan te kondigen die € 1,0m overstijgen. Ondertussen hebben we het proces verder verfijnd waarin opgenomen hoe en wanneer onze vooropgestelde synergieën gerealiseerd zullen worden. Ook de overname van Lutèce wordt verondersteld synergieën op te leveren in de toekomst. Zodra er meer visibiliteit beschikbaar is betreffende de grootteorde alsook tijdslijn, zal de markt hierover worden geïnformeerd.

### **Netto financiële inkomsten & kosten**

De totale financiële kosten voor het jaar bedroegen € -55,7m, hetgeen een stijging van € 7,7m inhoudt ten opzichte van vorig jaar. Interest kosten, IRS en aanpassingen naar marktwaarde bedroegen € -43,7m, een daling van € 2,9m tov vorig jaar. Andere financiële kosten daalden ook met € 2,6m tot € 6,2m.

Aanpassingen naar marktwaarde & niet-gerealiseerde wisselkoersverliezen, ten gevolge van bewegingen in GBP en PLN tov vorig jaar, bedroegen € -5,8m. Doordat vorig jaar het bedrag positief was met € 7,3m, bedraagt de beweging € 13,1m tegenover vorig jaar. Kortom, een onderliggende besparing van € 5,5m van de netto financiële kosten werd meer dan gecompenseerd door negatieve wisselkoerseffecten.

### **Belastingen**

De belastingen over het boekjaar 2015/2016 bedroegen € 12,4m. Deze is gebaseerd op de wettelijke consolidatie, hetgeen 9,5 maand consolidatie voor 'Fresh' en 'Horticulture' en 12 maanden voor 'Prepared' inhoudt. Dit impliceert een belastingvoet van 42,0%. De belastingvoet is boven het genormaliseerde niveau door een aantal niet-afrekbare kosten alsook winsten die niet afgezet kunnen worden door latente belastingvorderingen. Ondanks het hoge belastingniveau is een besparing van € 1,7m gerealiseerd, hoger dan de € 1,0m besparingsdoelstelling voor het eerste jaar. Naar de toekomst toe verwachten we hier nog verdere verbeteringen.

### **Nettoresultaat**

In het boekjaar 2015/2016, realiseerde Greenyard Foods een nettowinst van € 17,0m. Vergeleken met vorig jaar is dit een stijging met 57%. Dit vertaalt zich in een winst per aandeel van € 0,38.

## Dividend & nieuw dividendbeleid

De Raad van Bestuur van Greenyard Foods stelt een dividenduitkering voor van € 0,20 per aandeel. Het dividend dient te worden goedgekeurd door de aandeelhouders. Het aandeel noteert ex-coupon op 30 september 2016 en het dividend is betaalbaar vanaf 1 oktober, 2016.

De doelstelling van de Raad van Bestuur houdt in om een stabiel en duurzaam dividend uit te keren naar de toekomst toe. Dit reflecteert het vertrouwen van de Raad van Bestuur in de toekomst van deze fusiegroep.

## Financiële positie

### Kasstroom

**Figuur 6 – Samenvattende kasstroomtabel – Wettelijke consolidatie**

(in € miljoen)	Mar '15	Mar '16
Kasstroom uit bedrijfsactiviteiten	54,8	92,2
Bewegingen in het werkkapitaal	2,6	126,1
<b>Netto kasstroom uit bedrijfsactiviteiten</b>	<b>57,4</b>	<b>218,3</b>
<b>Kasstroom uit investeringsactiviteiten</b>	<b>-48,4</b>	<b>-45,0</b>
<b>Kasstroom uit financieringsactiviteiten</b>	<b>-0,9</b>	<b>-52,5</b>
Effect van wisselkoersfluctuaties	-2,6	-3,2
<b>VRIJE KASSTROOM</b>	<b>5,5</b>	<b>117,5</b>

Het kasstroomoverzicht van is niet vergelijkbaar met dezelfde periode van vorig jaar wegens gebaseerd op wettelijke consolidatie. Hieronder de belangrijkste vaststellingen:

- De positieve kasstroom uit operationele activiteiten wordt voornamelijk beïnvloed door de bijdrage van het werkkapitaal van Fresh vanaf datum van de bedrijfscombinatie.
- De kasstroom uit investeringsactiviteiten omvat investeringen met betrekking tot (im)materiële vaste activa in alle segmenten, de investering in de joint venture met Veiling Haspengouw alsook de overname van Lutèce. Deze werden deels gecompenseerd door ontvangsten uit de verkoop van activa gerelateerd aan stopgezette activiteiten in het Fresh segment.
- De kasstroom uit financieringsactiviteiten omvat hoofdzakelijk terugbetalingen van leningen en intrestlasten. Voorafgaand aan de bedrijfscombinatie werd een achtergestelde lening met Gimv geconverteerd in eigen vermogen.

## **Investeringsen**

Investeringsen namen toe met 7,6% tot € 56,4m. Per segment toonde Fresh de sterkste stijging voornamelijk gedreven door investeringen in nieuwe koelingssystemen alsook rijpkamers. De investeringen bij Prepared stegen slechts lichtjes doordat de inhaalbeweging en versnelling van bepaalde investeringsprogramma's reeds enkele jaren bezig zijn. Horticulture zag zijn investeringen dalen naar het normale niveau na jaren van extra efficiëntie-verbeterende investeringen.

## **Nettoschuld**

Per 31 maart 2016 bedroeg de netto schuld van Greenyard Foods € 382,9m, hetgeen een verbetering inhoudt van € 38,4m oftewel -9,1%. Hierdoor daalde de schuldgraad tot 2,8x, een daling tov 3,1x van september 2015 en 2.9x van maart vorig jaar. Deze prestatie toont aan dat er een sterke kasstroom gerealiseerd werd ondanks de overnames van Lutèce alsook H-Fruit en H-Pack en de verhoogde investeringen.

## **Werkkapitaal**

Er was een sterke focus op het verbeteren van het werkkapitaal doorheen de organisatie. Hierdoor kon het werkkapitaal gereduceerd worden van -1,2% tot -1,7% op de totale omzet tot € -68,1m. Deze daling is inclusief het negatieve effect van € 19,6m dat de Lutèce-acquisitie met zich meebracht. De daling wordt voornamelijk verklaard door lagere voorraden binnen Prepared (€ -20,6m), de verhoogde factoring aanwending (€ -12,0m) alsook initiatieven die het onderliggende werkkapitaal verbeterden. Het gebruik van factoring verhoogde met € 14,5m tot € 358,5m, vooral door een grotere opname bij Prepared terwijl Fresh stabiel was ivm vorig jaar.

## **Gebeurtenissen na balansdatum**

Op 12 april werd de intentie aangekondigd om de logistieke activiteiten van Ben Fresh in Oevel te sluiten en deze activiteiten te centraliseren bij Greenyard Foods te Sint-Katelijne-Waver. Ben Fresh is een succesvolle, direct-store-delivery specialist van verse producten en toonde de laatste jaren een sterke groei. Deze centralisatie laat ons toe om beter tegemoet te komen aan de evoluerende wensen en behoeften van de klant waarbij gebruik zal worden gemaakt van de geavanceerde faciliteiten van de logistieke afdeling van Greenyard Foods. Het plan heeft betrekking op 84 arbeidsplaatsen.

Op 29 april was er de aankondiging dat Koen Sticker, CFO van Greenyard Foods, het bedrijf zal verlaten. Ondertussen is de zoektocht naar een opvolger volop bezig en zal de markt geïnformeerd worden zodra opvolging gevonden is.

## **Vooruitzichten**

Het management en de Raad van Bestuur menen dat het bedrijf goed gepositioneerd is om verdere, winstgevende groei te realiseren en om synergieën van de bedrijfscombinatie te verwezenlijken. De huidige marktomstandigheden worden niet verwacht te veranderen binnen de nabije toekomst met blijvende prijsdruk tijdens het eerste halfjaar.



### **Wijzigingen in de consolidatiekring**

Op 19 juni 2015 werd de bedrijfscombinatie succesvol afgerond tussen Greenyard Foods, UNIVEG en Peatinvest om een wereldspeler te creëren in verse en bereide groenten en fruit. De combinatie werd gestructureerd door een inbreng van respectievelijk 100% van de aandelen van UNIVEG en Peatinvest in ruil voor nieuw uitgegeven aandelen van Greenyard Foods.

Greenyard Foods NV blijft de moedervernootschap van de nieuw gecreëerde groep. Elke inbreng wordt beschouwd als een afzonderlijke bedrijfscombinatie in het kader van IFRS3. De onderliggende inbreng van UNIVEG en Peatinvest moet bijgevolg gewaardeerd worden aan reële waarde. In overeenstemming met IFRS 3 heeft de Venootschap een periode van 1 jaar om de toewijzing van de aankoopprijs te finaliseren. Per FY AY 15/16 heeft Greenyard Foods in de mate van het mogelijke de reële waarde-aanpassingen reeds opgenomen. Deze werden maximaal opgenomen per einde boekjaar 2015/2016.

Op 28 august 2015 werd een samenwerkingsovereenkomst met Veiling Haspengouw afgesloten, waarmee de overname van 50,01% van de aandelen van H-Fruit en respectievelijk 50,00% van de aandelen van H-Pack gepaard ging. Beide ondernemingen worden geconsolideerd volgens de vermogensmutatiemethode.

Op 5 januari werd de overname van Lutèce aangekondigd, een wereldleider in de markt van hoogkwalitatieve champignonconserven. De groep realiseerde in 2015 een omzet van € 110,5m en heeft lage EBITDA marges. Dit is een zeer complementaire activiteit met de huidige conservenactiviteit van de groep. Bovendien beschikt Lutèce over twee moderne productievestigingen in Horst en Velden, dichtbij de bestaande Canned activiteiten. Lutèce wordt volledig geconsolideerd vanaf 31 maart 2016, hetgeen inhoudt dat de balans volledig is opgenomen.

### **Verklaring van de commissaris**

De commissaris heeft bevestigd dat zijn controlewerkzaamheden, die ten gronde zijn afgewerkt, geen betekenisvolle correcties aan het licht hebben gebracht die in de boekhoudkundige informatie, opgenomen in het persbericht, zouden moeten worden doorgevoerd. De commissaris neemt zich voor om, tenzij de omstandigheden zouden wijzigen, een verklaring zonder voorbehoud uit te geven.

### **Financiële kalender**

- analistenvergadering	8 juni 2016
- beschikbaarheid van het jaarverslag	19 juli 2016
- Q1 trading update	30 augustus 2016
- Jaarlijkse Algemene Vergadering	16 september 2016
- H1 resultaten	22 november 2016



Voor verdere informatie kan u steeds terecht bij Greenyard Foods:

Marleen Vaesen, CEO  
Tel. +32 (0)15/32.42.96  
Email: [marleen.vaesen@greenyardfoods.com](mailto:marleen.vaesen@greenyardfoods.com)

Koen Sticker, CFO  
Tel. +32 (0)15/32.42.69  
Email: [koen.sticker@greenyardfoods.com](mailto:koen.sticker@greenyardfoods.com)

#### **About Greenyard Foods**

**Greenyard Foods** (Euronext Brussels: GRYFO) is a global market leader in the supply of fresh and prepared fruit & vegetables, flowers, plants and growing media. Counting Europe's leading retailers amongst its customer base, the group provides efficient and sustainable solutions to customers and suppliers through best-in-class products, market leading innovation, operational excellence and outstanding service.

Our vision is to make lives healthier by helping people enjoy fruit & vegetables at any moment of the day in an easy, fast and pleasurable way whilst fostering nature.

With some 8,200 employees operating in 25 countries worldwide, Greenyard Foods identifies its people and key customer and supplier relationships as the key assets which enable it to deliver goods and services worth almost €4 billion per annum.

[www.greenyardfoods.com](http://www.greenyardfoods.com)

## **DISCLAIMER**

Deze persmededeling werd door het management van Greenyard Foods NV (de Vennootschap) opgesteld. Zij bevat informatie over de Vennootschap en haar dochtervennootschappen. Behoudens anderszins vermeld, is de inhoud van dit persbericht afkomstig van de Vennootschap.

Deze persmededeling bevat verklaringen en inschattingen over verwachte toekomstige prestaties. Dergelijke verklaringen en inschattingen zijn gebaseerd op diverse veronderstellingen en ramingen over bekende en onbekende risico's, onzekerheden en andere factoren, die redelijk werden geacht op het ogenblik waarop ze werden gemaakt, maar al dan niet correct kunnen blijken te zijn. Werkelijke gebeurtenissen zijn moeilijk te voorspellen en kunnen afhankelijk zijn van verschillende niet-controleerbare factoren. Bijgevolg kunnen werkelijke resultaten, financiële voorwaarden, prestaties of verwezenlijkingen, of marktresultaten uiteindelijk aanzienlijk verschillen van enige toekomstige resultaten, prestaties of verwezenlijkingen die in dergelijke verklaringen of inschattingen expliciet of impliciet opgenomen zijn.

Gelet op deze onzekerheden, worden geen verklaringen inzake nauwkeurigheid of volledigheid van dergelijke toekomstgerichte verklaringen, voorspellingen en inschattingen gedaan.

Geen verklaringen of waarborgen, expliciet of impliciet, worden of zullen worden gegeven met betrekking tot dit persbericht of iedere andere schriftelijke of mondelinge informatie aangaande verder onderzoek van de Vennootschap die aan een ontvanger beschikbaar wordt gesteld en geen verantwoordelijkheid of aansprakelijkheid hiervoor wordt of zal worden aanvaard door de aandeelhouders van de Vennootschap of haar bestuurders, directieleden, werknemers of vertegenwoordigers. De aandeelhouders van de Vennootschap en haar respectievelijke dochtervennootschappen en verbonden vennootschappen alsook hun bestuurders, directieleden, werknemers en vertegenwoordigers doen uitdrukkelijk afstand van elke aansprakelijkheid op grond van afwijkingen of weglatingen in deze persmededeling.

Met deze persmededeling verbindt de Vennootschap zich niet tot enige verplichting om de informatie vervat in het persbericht of enige andere informatie te actualiseren dan wel om bijkomende informatie te bezorgen of om enige zichtbare onnauwkeurigheden te verbeteren.

Verschillen in afronding kunnen voorkomen doordat de cijfers in miljoen € worden weergegeven.

Indien verplicht, zal deze persmededeling aan de FSMA worden bezorgd.

Deze persmededeling is beschikbaar in het Engels en het Nederlands. In geval van verschillen tussen beiden versies, zal de Nederlandse versie voorrang hebben.

In geval van geschillen met betrekking tot dit document zullen uitsluitend de rechtbanken en hoven van Antwerpen, afdeling Mechelen bevoegd zijn. Dit document is onderworpen aan Belgisch recht.

**Definities**

EBIT	Resultaat uit operationele activiteiten
EBITDA	EBIT gecorrigeerd voor waardeverminderingen, afschrijvingen en bijzondere waardeverminderingen
REBIT	EBIT exclusief niet-recurrente elementen
REBITDA	EBITDA exclusief niet-recurrente elementen
LTM	Laatste twaalf maanden
Netto schuld	Rentedragende schulden(aan nominale waarde) verminderd met derivaten, geldbeleggingen, geldmiddelen en kasequivalenten, behalve voor Fresh/Horticulture waarbij derivaten niet meegeteld worden bij de netto financiële schuld
Leverage	Netto financiële schuld/ LTM REBITDA
Niet-recurrente elementen	Niet-recurrente elementen zijn opbrengsten en kosten die naar het oordeel van het management als dusdanig moeten worden gerapporteerd op grond van hun omvang of aard. Zulke posten worden weergegeven in de geconsolideerde winst- en verliesrekening of apart opgenomen in de toelichting van de jaarrekening. Verrichtingen die aanleiding kunnen geven tot niet-recurrente elementen zijn voornamelijk herstructureringen, bijzondere waardeverminderingen, winsten of verliezen uit desinvesteringen en uit IFRS3-overname-accounting

## Appendix 1 – Verkorte P&L – Wettelijke consolidatie\*

RESULTATENREKENING (in € miljoen)	Mar '15	Mar '16
<b>VOORGEZETTE ACTIVITEITEN</b>		
<b>Omzet</b>	<b>635,4</b>	<b>3.203,2</b>
Kostprijs van de omzet	-562,0	-2.968,8
<b>Bruto winst/(verlies)</b>	<b>73,4</b>	<b>234,4</b>
Verkoop-, marketing- en distributiekosten	-17,0	-72,9
Beheers- en administratiekosten	-31,3	-108,7
Overige bedrijfsopbrengsten/(kosten)	4,5	8,2
<b>Bedrijfsresultaat voor eenmalige opbrengsten en kosten</b>	<b>29,5</b>	<b>61,0</b>
Eénmalige opbrengsten en kosten	-2,4	12,8
<b>Bedrijfsresultaat na eenmalige opbrengsten en kosten</b>	<b>27,2</b>	<b>73,8</b>
Financiële opbrengsten	10,9	10,8
Financiële kosten	-17,4	-54,6
<b>Netto financieel resultaat</b>	<b>-6,5</b>	<b>-43,8</b>
Aandeel in het resultaat van geassocieerde ondernemingen	0,0	-0,6
<b>Resultaat voor belastingen</b>	<b>20,7</b>	<b>29,4</b>
Belastingen	-9,9	-12,4
<b>Resultaat voor de periode</b>	<b>10,8</b>	<b>17,0</b>
Toerekenbaar aan:		
Aandeelhouders van de moederonderneming	10,6	16,7
Minderheidsbelangen	0,2	0,4

\* Cijfers op maart 2015 tonen een kleine afwijking op het niveau van REBIT alsook financieel resultaat door het aligneren van P&L classificaties binnen de groep

**Appendix 2 – Verkorte geconsolideerde balans: Activa**

<b>ACTIVA (in € miljoen)</b>	<b>Mar '15</b>	<b>Mar '16</b>
<b>VASTE ACIVA</b>	<b>294,3</b>	<b>1.286,2</b>
Materiële vaste activa	255,7	380,9
Goodwill	10,3	589,9
Immateriële vaste activa	21,4	249,7
Biologische activa	0,0	21,1
Deelnemingen opgenomen volgens de vermogensmutatie	0,0	7,1
Overige financiële activa	0,0	0,2
Uitgestelde belastingvorderingen	6,7	10,9
Handels- en overige vorderingen	0,1	26,4
<b>VLOTTENDE ACTIVA</b>	<b>335,7</b>	<b>800,3</b>
Biologische activa	0,0	0,1
Vorraden	234,0	293,6
Handels- en overige vorderingen	80,9	360,9
Overige financiële activa	0,4	7,8
Geldmiddelen en kasequivalenten	20,5	137,9
<b>ACTIVA AANGEHOUDEN VOOR VERKOOP</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
Activa aangehouden voor verkoop	0,0	0,0
<b>TOTAAL ACTIVA</b>	<b>629,9</b>	<b>2.086,5</b>

**Appendix 3 – Verkorte geconsolideerde balans: Passiva**

<b>PASSIVA (in € miljoen)</b>	<b>Mar '15</b>	<b>Mar '16</b>
<b>EIGEN VERMOGEN</b>	<b>221,8</b>	<b>728,3</b>
Eigen vermogen	221,8	728,3
<b>LANGLOPENDE VERPLICHTINGEN</b>	<b>207,6</b>	<b>534,9</b>
Voorzieningen voor pensioenen en soortgelijke verplichtingen	1,6	21,6
Voorzieningen voor overige risico's en kosten	0,8	11,4
Financiële schulden aan kredietinstellingen	6,7	13,8
Overige financiële schulden	174,7	440,9
Handels- en overige schulden	0,8	1,0
Uitgestelde belastingverplichtingen	23,0	46,2
<b>KORTLOPENDE VERPLICHTINGEN</b>	<b>200,5</b>	<b>823,4</b>
Voorzieningen voor overige risico's en kosten	0,0	6,2
Financiële schulden aan kredietinstellingen	60,9	72,7
Overige financiële schulden	14,5	3,6
Handels- en overige schulden	125,1	740,9
<b>TOTAAL EIGEN VERMOGEN EN VERPLICHTINGEN</b>	<b>629,9</b>	<b>2.086,5</b>