

## Eerste jaarhelft met gezonde groei in omzet en REBITDA

Sint-Katelijne-Waver, België, 22 november 2016 – Greenyard (Euronext Brussel: GREEN) maakt vandaag resultaten bekend over de 1<sup>e</sup> jaarhelft eindigend op 30 september 2016

### Hoogtepunten – halfjaar eindigend op 30 september 2016<sup>1</sup>

- Omzet steeg met 8,6% tot € 2.146,1m. De groei werd voornamelijk intern (6,8%) en door acquisities (2,8%) gerealiseerd terwijl koerseffect een beperkt negatieve impact had (-0,9%)
  - Fresh realiseerde 6,9% omzetgroei, voornamelijk dankzij groei in de Duitse en Nederlandse markt
  - Long Fresh<sup>2</sup> behaalde een 19,6% hogere omzet dankzij solide interne groei (4,1%) alsook de incorporatie van Lutèce (18,2%)
  - Horticulture zag zijn omzet licht dalen (-2,5%) wegens een geplande stopzetting van een bepaald product
- REBITDA<sup>3</sup> steeg met 7,2% tot € 77,7m, een marge van 3,6%. De stijging van de REBITDA tijdens de eerste jaarhelft met € 5,2m (JOJ) wordt vooral verklaard door:
  - Fresh verbeterde met € 4,7m dankzij omzetgroei in kernmarkten en verbeterde marges in de logistieke activiteiten
  - Long Fresh daalde licht (-€ 0,7m) gezien het verbeterde portfolio management, volumegroei en winst uit verdere efficiëntieverbeteringen gecompenseerd werden door slechte weersomstandigheden en blijvende prijsdruk binnen Prepared
  - Horticulture's winstgevendheid verbeterde verder (€ 1,2m) dankzij een betere productmix
- Nettowinst van € 6,8m, hetgeen resulteert in een winst per aandeel van € 15c
- Nettoschuld toonde een daling van € 36,5m tot € 379,0m (JOJ). Dit leidt tot een schuldgraad van 2,7x, een daling t.o.v. 2,8x bij jaareinde en 3,1x in september 2015

### CEO Marleen Vaesen over de resultaten:

'Greenyard is het jaar gestart met goede interne groei, gecombineerd met een solide verbetering in REBITDA. We blijven focussen op Greenyard's strategische prioriteiten die tot winstgevende omzetgroei moet leiden en dit wordt aangetoond door de integratie met Lutèce waarbij synergieën zullen blijven gerealiseerd worden. De uitbreiding in Lipno, Polen, gefinaliseerd deze zomer, die ons *operational excellence* programma in Frozen verder kracht bijzet. Het nieuwe gebouw in de US, dat volgend jaar operationeel zal zijn, is ook toonaangevend voor onze strategie in de Groeimarkten. Tenslotte zijn de activiteiten binnen onze divisie Frozen Frankrijk aan het normaliseren. We blijven onze bedrijfscultuur verder versterken onder de nieuwe naam 'Greenyard', een duidelijke en krachtige naam voor de toekomst.'

**Figuur 1 – Kerncijfers**

(in € miljoen)	H1 15/16 (1)	H1 16/17	YoY
Omzet	1.975,6	2.146,1	8,6%
REBITDA	72,5	77,7	7,2%
REBITDA marge %	3,7%	3,6%	
Netto resultaat	2,2	6,8	210%
Winst per aandeel	0,05	0,15	210%
Nettoschuld	415,4	379,0	-8,8%
Nettoschuld/REBITDA	3,1	2,7	

<sup>1</sup> - Omwille van vergelijkbaarheid zijn de H1 15/16 cijfers gebaseerd op pro-forma, niet-geauditeerde management cijfers op zowel omzet als REBITDA aangezien de wettelijke consolidatie aanving op 19 juni 2015. Onder REBITDA zijn de wettelijke consolidatie cijfers vermeld tenzij anders vermeld ('op vergelijkbare basis').

<sup>2</sup> - Het voormalige 'Prepared' segment is hernoemd naar 'Long Fresh'. Dit segment bestaat uit 2 divisies, 'Frozen' en 'Prepared' waarbij laatstgenoemde de nieuwe divisie-naam is voor de voormalige 'Canning' divisie.

<sup>3</sup> - REBITDA is een alternatieve prestatie maatstaf. Voor reconciliatie naar het bedrijfsresultaat gelieve ons halfjaarlijks financieel verslag te raadplegen.

## Segment bespreking

### 1 – Fresh

**Figuur 2 – Omzet & REBITDA evolutie**

(in € miljoen)	H1 15/16	H1 16/17	YoY
Omzet	1.638,5	1.751,0	6,9%
REBITDA	40,8	45,5	11,5%
REBITDA marge	2,5%	2,6%	

Fresh heeft 7,5% interne omzetgroei gerealiseerd in H1. Deze sterke interne groei is voornamelijk gerealiseerd dankzij een solide groei in de Duitse en Nederlandse kernmarkten alsook Polen. Zowel prijs- als volume-evolutie waren positief, gecombineerd met een blijvende sterke productmix, gedreven door sterke vraag naar exoten, Ready-to-Eat en mixen. De groeimarkten binnen Fresh (VK, Frankrijk, VS) groeiden in lijn met de interne groei van het segment.

REBITDA verbeterde met 11,5% waardoor de marge toenam met 10bp tot 2,6%. De verbetering van € 4,7m is te danken aan de Duitse en Nederlandse markt alsook een verbeterde prestatie van de logistieke activiteiten.

### 2 – Long Fresh

**Figuur 3 – Omzet & REBITDA evolutie**

(in € miljoen)	H1 15/16	H1 16/17	YoY
Omzet	299,9	358,8	19,6%
REBITDA	27,5	26,8	-2,5%
REBITDA marge	9,2%	7,5%	

Long Fresh realiseerde een sterke omzetgroei waarbij de overname van Lutèce het grootste deel van de stijging verklaart (18,2%). De interne omzetgroei bedroeg 4,1%, ondersteund door volume-groei, prijsstijging en, belangrijker, een verbeterde prijs/mix. Laatstgenoemde was vooral aanwezig binnen de divisie Frozen hetgeen aantoont dat de aanhoudende inspanningen om de productportfolio te verbeteren zijn vruchten afwerpt. Desalniettemin blijven de algemene marktcondities moeilijk, waarbij zeker de prijsdruk binnen Prepared speelt.

REBITDA vertoonde een lichte daling gezien de verbeterde productmix, efficiëntieverbeteringen en de opname van Lutèce werden uitgevlakt door de gevolgen van de nadelige weersomstandigheden alsook blijvende prijsdruk in Prepared.

### 3 – Horticulture

**Figuur 4 – Omzet & REBITDA evolutie**

(in € miljoen)	H1 15/16	H1 16/17	YoY
Omzet	37,2	36,3	-2,5%
REBITDA	4,2	5,4	29,6%
REBITDA marge	11,3%	15,0%	

De omzet van Horticulture vertoonde een beperkte daling ten opzichte van vorig jaar wat een moeilijke vergelijkingsbasis is (+10,5% in H1 15/16). De daling is deels te wijten aan het stopzetten van een productgroep. De groei in Polen, gecombineerd met een aanhoudende sterke vraag voor nieuwe producten compenseerde het grootste deel van de daling.

De REBITDA marge verbeterde aanzienlijk met 370bp tot 15% dankzij een verbeterde product mix. Dit effect werd verder versterkt dankzij voortdurende efficiëntieverbeteringen en kostenbeheersing.

### Niet-recurrente elementen

**Figuur 5 – Niet-recurrente elementen boven EBIT**

(in € miljoen)	H1 15/16	H1 16/17	YoY
Herstructureringen en waardeverminderingen	0,0	-4,5	-4,5
Fusie & overname kosten	-3,8	-0,9	2,9
Andere	-0,1	-0,5	-0,4
<b>Totale niet-recurrente elementen</b>	<b>-3,9</b>	<b>-5,9</b>	<b>-2,0</b>

De niet-recurrente elementen hebben de EBITDA met € 5,9m negatief beïnvloed veelal door herstructureringskosten. Deze zijn voornamelijk veroorzaakt door de provisionering van de in april aangekondigde centralisatie van de Ben Fresh activiteiten binnen Fresh in Sint-Katelijne-Waver. Ook andere operationele veranderingen binnen de organisatie hadden een impact.

## Netto financiële inkomsten & kosten

**Figuur 6 – Netto financiële inkomsten & kosten (op vergelijkbare basis)**

(in € miljoen)	H1 15/16	H1 16/17	YoY
Interestuitgaven (inclusief IRS, ...)	-20,9	-18,6	2,3
Aanpassingen nr. marktwaarde & wisselkoersresultaten	-2,3	-5,3	-3,0
Andere financiële kosten	-2,9	-2,9	0,0
<b>Netto financiële inkomsten &amp; kosten</b>	<b>-26,1</b>	<b>-26,7</b>	<b>-0,6</b>

De netto financiële kosten stegen met € 0,6m in vergelijking met dezelfde periode vorig jaar. Interesten en andere schuld-gerelateerde kosten toonden een verbetering van € 2,3m. Dit werd meer dan gecompenseerd door de € 3,0m stijging in aanpassingen van derivaten naar marktwaarden & niet-gerealiseerde wisselkoersverliezen, voornamelijk verklaard door bewegingen in GBP. De andere financiële kosten waren stabiel.

## Belastingen & nettowinst

**Figuur 7 – Belastingen & nettowinst**

(in € miljoen)	H1 15/16	H1 16/17	YoY
winst voor belastingen	5,7	12,9	7,2
Belastingen	-5,8	-6,1	-0,3
<b>Nettowinst</b>	<b>0,0</b>	<b>6,8</b>	<b>6,8</b>

De belastingen tijdens de eerste jaarhelft, gebaseerd op wettelijke consolidatie, bedroegen € 6,1m. Dit impliceert een belastingvoet van 47,2%. De nettowinst steeg significant tot € 6,8m t.o.v. € 0,0m gerapporteerd in september 2015. Deze toename reflecteert de sterke stijging van het bedrijfsresultaat wegens de volledige consolidatie van Fresh en Horticulture (6 maanden vs. 3,5 maanden vorig jaar), die deels wordt teniet gedaan door de hogere niet-recurrente elementen alsook financiële kosten. Dit vertaalt zich in een winst per aandeel van € 0,15.

**Financiële positie****Kasstroom****Figuur 8 - Kasstroomtabel**

(in € miljoen)	H1 15/16	H1 16/17	YoY
Bedrijfsresultaat	23,6	40,4	71%
Aanpassingen voor niet-geldelijke posten	20,4	24,8	22%
Toename (-)/afname werkkapitaal	103,3	-10,4	-110%
Betaalde winstbelastingen	-3,4	-4,8	40%
<b>Kasstroom uit bedrijfsactiviteiten</b>	<b>143,9</b>	<b>50,0</b>	<b>-65%</b>
Aankopen (inclusief dochterondernemingen & deelnemingen)	-22,0	-24,2	10%
Verkopen (inclusief dochterondernemingen & deelnemingen)	3,6	1,8	-50%
<b>Kasstroom uit investeringsactiviteiten</b>	<b>-18,4</b>	<b>-22,4</b>	<b>22%</b>
Opname/Terugbetaling (-) van schuldinstrumenten	-22,3	-36,8	65%
Rentelasten & financieel inkomsten / kosten (-)	-14,2	-24,4	72%
<b>Kasstroom uit investeringsactiviteiten</b>	<b>-36,5</b>	<b>-61,2</b>	<b>68%</b>
<b>NETTO TOENAME IN GELDMIDDELEN &amp; KASEQUIVALENTEN</b>	<b>89,0</b>	<b>-33,6</b>	<b>-138%</b>
Wisselkoerseffecten	-1,8	1,3	-170%

Het kasstroomoverzicht zoals hierboven getoond, is op geconsolideerde basis. Hierdoor kan de evolutie niet worden vergeleken met vorig jaar.

Belangrijkste vaststellingen:

- De positieve kasstroom uit operationele activiteiten is het resultaat van een sterke stijging van het bedrijfsresultaat en een grote aanpassing voor niet-geldelijke elementen die deels gecompenseerd worden door een verbetering van het werkkapitaal. De daling in operationele kasstroom in vergelijking met vorig jaar is te wijten aan de sterke toestroom van werkkapitaal door de bijdrage van Fresh als gevolg van de bedrijfscombinatie in 15/16.
- De kasstroom uit investeringsactiviteiten toont een kleine toename in de investeringen in (im)materiële vaste activa door de volledige consolidatie in H1 16/17 maar de onderliggende evolutie vertoont een daling van de investeringen (zie 'Investeringsactiviteiten').
- De kasstroom uit financieringsactiviteiten toont geen significante daling door het consolidatie-effect, hetgeen de interestlasten significant beïnvloedt alsook de terugbetalingen van schulden.

## Investeringsen

Tijdens de eerste 6 maanden van het jaar bedroegen de investeringen € 24,2m, een 10% stijging t.o.v. vorig jaar, toen de consolidatie slechts 3,5 maanden bedroeg. Relatief bekeken vertonen de investeringen een daling. Bij Long Fresh daalde de onderliggende investeringen vooral door de fasering van investeringen. Bij Fresh zijn de investeringen voornamelijk gerelateerd aan de centralisatie van de Ben Fresh activiteiten in Sint-Katelijne-Waver.

## Nettoschuld

Per 30 september 2016 bedroeg de nettoschuld € 379,0m, hetgeen een daling t.o.v. vorig jaar weerspiegelt van € 36,5m of 8,8%. Hierdoor daalde de schuldgraad naar 2,7x t.o.v. 3,1x op 30 september 2015. Deze daling jaar-op-jaar is een sterke prestatie gezien de blijvende investeringen doorheen de groep alsook de overname van Lutèce.

## Werkkapitaal

Het werkkapitaal daalde tot -€ 62,4m t.o.v. -€ 46,7m in september 2015 en -€ 69,9m bij jaareinde. Dit vertaalt zich in een werkkapitaal van -1,5% op de totale omzet. Dit is een lichte stijging t.o.v. de -1,7% gerealiseerd op jaareinde maar is vooral verklaard door het seizoenseffect, vooral in Long Fresh. Fresh kon deze evolutie deels compenseren gezien het seizoenseffect minder uitgesproken was. De overname van Lutèce zorgt nog steeds voor een stijging van het werkkapitaal maar de verbeteringen zijn geïmplementeerd. Factoring bedroeg € 341,0m per einde september, hetgeen een daling van € 17,5m inhoudt gezien factoring toen € 358,5m bedroeg, ondanks dat Lutèce nu deel uitmaakt van het factoring programma.

## Vooruitzichten

Het management en de Raad van Bestuur menen dat, na een solide start van het jaar, het bedrijf goed gepositioneerd blijft om verdere, winstgevende groei te realiseren en om synergieën van de bedrijfscombinatie te verwezenlijken in de toekomst.

## Gebeurtenissen na balansdatum

Tussen 30 september 2016 en het tijdstip waarop dit halfjaarverslag voor publicatie werd vrijgegeven, hebben zich geen belangrijke gebeurtenissen voorgedaan.

### **Wijzigingen in de consolidatiekring**

De moedervennootschap van de groep is Greenyard NV, gevestigd te Sint-Katelijne-Waver, België. De dochterondernemingen en geassocieerde ondernemingen van de groep per 30 september 2016 zijn identiek aan deze opgenomen in het jaarverslag per 31 maart 2016, behalve:

- Op 28 juli 2016 verwierf Greenyard een minderheidsbelang van 30% in de JV met Bardsley Farms Ltd, een premium appel- en fruitproducent uit het Verenigd Koninkrijk.
- Op 2 september 2016 kondigde Greenyard de verkoop van haar aandeel in H-Pack en H-Fruit aan.

### **Verklaring van de commissaris**

Het door de commissaris uitgevoerde beperkte nazicht heeft niet geleid tot belangrijke aanpassingen aan de financiële informatie zoals opgenomen in onderhavig persbericht.

### **Financiële kalender**

- Q3 trading update 2016/2017	23 februari, 2017
- jaarresultaten 2016/2017	6 juni, 2017

Voor meer informatie, gelieve contact op te nemen met Greenyard:

Marleen Vaesen, CEO  
T +32 15 32 42 97  
marleen.vaesen@greenyardfoods.com

Carl Peeters, CFO  
T +32 15 32 42 69  
carl.peeters@greenyardfoods.com

#### **Over Greenyard**

Greenyard (Euronext Brussels: GREEN) is een globale marktleider in verse en bereide groenten & fruit, bloemen & planten en substraten. De Groep bedient een klantenbasis die onder andere de belangrijkste retailers in Europa omvat en biedt efficiënte en duurzame oplossingen voor klanten en leveranciers door aanbod van superieure producten, marktleidende innovaties, operationele excellence en een uitstekende dienstverlening.

Onze visie is mensen helpen gezonder te leven door hen te laten genieten van groenten en fruit op elk moment, op een makkelijke, snelle en aangename manier, met respect voor de natuur.

Greenyard telt ongeveer 8.200 werknemers en is actief in 25 landen wereldwijd. Greenyard beschouwt haar werknemers en de relaties met haar belangrijkste klanten en leveranciers als haar belangrijkste activa die haar in staat stellen een omzet van ongeveer 4 miljard op jaarbasis te realiseren.

**[www.greenyard.group](http://www.greenyard.group)**



## Disclaimer

Deze persmededeling werd door het management van Greenyard NV (de Vennootschap) opgesteld. Zij bevat informatie over de Vennootschap en haar dochtervennootschappen. Behoudens anderszins vermeld, is de inhoud van dit persbericht afkomstig van de Vennootschap. Deze persmededeling bevat verklaringen en inschattingen over verwachte toekomstige prestaties. Dergelijke verklaringen en inschattingen zijn gebaseerd op diverse veronderstellingen en ramingen over bekende en onbekende risico's, onzekerheden en andere factoren, die redelijk werden geacht op het ogenblik waarop ze werden gemaakt, maar al dan niet correct kunnen blijken te zijn. Werkelijke gebeurtenissen zijn moeilijk te voorspellen en kunnen afhankelijk zijn van verschillende niet-controleerbare factoren. Bijgevolg kunnen werkelijke resultaten, financiële voorwaarden, prestaties of verwezenlijkingen, of marktresultaten uiteindelijk aanzienlijk verschillen van enige toekomstige resultaten, prestaties of verwezenlijkingen die in dergelijke verklaringen of inschattingen expliciet of impliciet opgenomen zijn. Gelet op deze onzekerheden, worden geen verklaringen inzake nauwkeurigheid of volledigheid van dergelijke toekomstgerichte verklaringen, voorspellingen en inschattingen gedaan. Geen verklaringen of waarborgen, expliciet of impliciet, worden of zullen worden gegeven met betrekking tot dit persbericht of iedere andere schriftelijke of mondelinge informatie aangaande verder onderzoek van de Vennootschap die aan een ontvanger beschikbaar wordt gesteld en geen verantwoordelijkheid of aansprakelijkheid hiervoor wordt of zal worden aanvaard door de aandeelhouders van de Vennootschap of haar bestuurders, directieleden, werknemers of vertegenwoordigers. De aandeelhouders van de Vennootschap en haar respectievelijke dochtervennootschappen en verbonden vennootschappen alsook hun bestuurders, directieleden, werknemers en vertegenwoordigers doen uitdrukkelijk afstand van elke aansprakelijkheid op grond van afwijkingen of weglatingen in deze persmededeling. Met deze persmededeling verbindt de Vennootschap zich niet tot enige verplichting om de informatie vervat in het persbericht of enige andere informatie te actualiseren dan wel om bijkomende informatie te bezorgen of om enige zichtbare onnauwkeurigheden te verbeteren. Verschillen in afronding kunnen voorkomen doordat de cijfers in miljoen € worden weergegeven. Indien verplicht, zal deze persmededeling aan de FSMA worden bezorgd. Deze persmededeling is beschikbaar in het Engels en het Nederlands. In geval van verschillen tussen beiden versies, zal de Nederlandse versie voorrang hebben. In geval van geschillen met betrekking tot dit document zullen uitsluitend de rechtbanken en hoven van Antwerpen, afdeling Mechelen bevoegd zijn. Dit document is onderworpen aan Belgisch recht.

## Definities

EBITDA	Operationele winst gecorrigeerd voor waardeverminderingen, afschrijvingen en bijz. waardeverm.
REBITDA	EBITDA exclusief niet-recurrente elementen
LTM	laatste 12 maanden
Nettoschuld	Rentedragende schulden (aan nominale waarde) verminderd met derivaten, geldbeleggingen, geldmiddelen en kasequivalenten, behalve voor Fresh/Horticulture waarbij derivaten niet meegeteld worden bij de netto financiële schuld
Leverage	Netto financiële schuld/ LTM REBITDA
Non-recurring items	Niet-recurrente elementen zijn opbrengsten en kosten die naar het oordeel van het management als dusdanig moeten worden gerapporteerd op grond van hun omvang of aard. Zulke posten worden weergegeven in de geconsolideerde winst- en verliesrekening of apart opgenomen in de toelichting van de jaarrekening. Verrichtingen die aanleiding kunnen geven tot niet-recurrente elementen zijn voornamelijk herstructureringen, bijzondere waardeverminderingen, winsten of verliezen uit desinvesteringen en uit IFRS3-overname-accounting

**APPENDIX 1: Geconsolideerde winst- en verliesrekening**

WINST- EN VERLIESREKENING(in € miljoen)	Sep '15	Sep '16
<b>VOORTGEZETTE ACTIVITEITEN</b>		
<b>Ontvangsten uit verkoop</b>	<b>1.212,1</b>	<b>2.146,1</b>
Kostprijs van de omzet	-1.120,0	-1.991,7
<b>Brutowinst/verlies (-)</b>	<b>92,1</b>	<b>154,3</b>
Verkoop-, marketing- en distributiekosten	-27,2	-47,0
Beheers- en administratiekosten	-39,2	-64,0
Overige bedrijfsopbrengsten	1,8	2,9
<b>Bedrijfsresultaat uit voortgezette bedrijfsactiviteiten</b>	<b>27,5</b>	<b>46,3</b>
Eénmalige opbrengsten/kosten (-)	-3,9	-5,9
<b>Bedrijfsresultaat na éénmalige opbrengsten en kosten</b>	<b>23,6</b>	<b>40,4</b>
Financiële opbrengsten	2,0	3,6
Financiële kosten	-20,1	-30,4
<b>Financieel resultaat</b>	<b>-18,1</b>	<b>-26,7</b>
Aandeel in de winst/verlies (-) van de deelnemingen opgenomen volgens de vermogensmutatiemethode	0,2	-0,7
<b>Winst/verlies (-) voor belastingen</b>	<b>5,7</b>	<b>12,9</b>
Belastinglasten (-)/baten	-5,8	-6,1
<b>Winst/verlies (-) van de periode uit voortgezette bedrijfsactiviteiten</b>	<b>0,0</b>	<b>6,8</b>
Toe te rekenen aan:		
Aandeelhouders van de Groep	0,1	6,8
Minderheidsbelangen	-0,1	0,0

**APPENDIX 2: Balans**

ACTIVA (in € miljoen)	Maart '16	Sep '16
<b>VASTE ACTIVA</b>	<b>1.286,2</b>	<b>1.271,7</b>
Immateriële vaste activa	249,7	243,9
Goodwill	589,9	589,9
Materiële vaste activa	380,9	372,5
Biologische activa	21,1	20,2
Andere financiële activa	0,2	0,2
Deelnemingen opgenomen volgens de vermogensmutatiemethode	7,1	8,6
Uitgestelde belastingvorderingen	10,9	9,5
Handels- en overige vorderingen (> 1 jaar)	26,4	27,0
<b>VLOTTENDE ACTIVA</b>	<b>800,3</b>	<b>760,4</b>
Biologische activa	0,1	0,0
Voorraden	293,6	326,3
Handels- en overige vorderingen	360,9	320,7
Andere financiële activa	7,8	6,5
Geldmiddelen en kasequivalenten	137,9	106,8
<b>ACTIVA AANGEHOUDEN VOOR VERKOOP</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
Activa aangehouden voor verkoop	-	-
<b>TOTAAL ACTIVA</b>	<b>2.086,5</b>	<b>2.032,1</b>

EIGEN VERMOGEN EN VERPLICHTINGEN (in € miljoen)	Maart '16	Sep '16
<b>EIGEN VERMOGEN</b>	<b>728,3</b>	<b>723,2</b>
Eigen vermogen	728,3	723,2
<b>LANGLOPENDE VERPLICHTINGEN</b>	<b>534,9</b>	<b>531,8</b>
Voorzeningen met betrekking tot pensioenen en soortgelijke rechten	21,6	24,2
Voorzeningen voor overige kosten en schulden	11,4	9,3
Financiële schulden aan kredietinstellingen	13,8	12,4
Rentedragende schulden	440,9	440,4
Handels- en overige schulden	1,0	1,2
Uitgestelde belastingverplichtingen	46,2	44,4
<b>KORTLOPENDE VERPLICHTINGEN</b>	<b>823,4</b>	<b>777,2</b>
Voorzeningen voor overige kosten en schulden	6,2	5,4
Financiële schulden aan kredietinstellingen	72,7	38,8
Rentedragende schulden	3,6	1,2
Handels- en overige schulden	740,9	731,8
<b>TOTAAL EIGEN VERMOGEN EN VERPLICHTINGEN</b>	<b>2.086,5</b>	<b>2.032,1</b>